

# Join The Team

75 Years Of Innovation In Power Solutions

Die Lindenberg-Anlagen GmbH in Overath, NRW



## Major Accounts & Direktvertrieb Für die Verstärkung unserer Marine Vertriebsaktivitäten (m/w/d)

Powerful – Lindenberg-Anlagen GmbH

Der hervorragende Name unseres Unternehmens mit seinen 100 Mitarbeitern beruht auf unseren ausgereiften und modernen Anlagen und unserem zuverlässigen Service.

Unsere Produkte für die Marine decken Lösungen von 100 kWe bis zu 5 MWe ab. Als Experte für kundenspezifische Anwendungen seit 75 Jahren, sind wir auch Teil der Energiewende in der Schifffahrt bis hin zu energieeffizienten und umweltfreundlichen Energielösungen. Von hybriden dieselektrischen Systemlösungen bis hin zu wasserstoffbetriebenen Schiffsaggregaten sind unsere Produkte und Lösungen Teil dieses Wandels.

Für den Ausbau unserer Vertriebsaktivitäten suchen wir einen starken Direktvertriebsmitarbeiter für die Kundenakquise und Betreuung unserer Major Account Kunden, der Freude daran hat, den Markt unserer kundenspezifischen Energielösungen weltweit auszubauen

### Aufgaben

- Sie verkaufen unsere technischen Spezialprodukte direkt vor Ort bei Werften in Ihrem Verkaufsgebiet, weiterhin stellen Sie bei den Entscheidungsträgern in den Reedereien sicher, dass unsere Spezialprodukte auf den Makers Listen verankert sind.
- Sie stellen unsere hochwertigen kundenspezifischen Produkte beim Kunden vor, vermitteln die Produktmerkmale und Anwendungsbereiche in überzeugenden Verkaufsgesprächen und schließen den Verkauf gekonnt mit einer Win-Win-Situation ab
- Sie entwickeln Ihr Verkaufsgebiet durch Neukundenakquise und Kundenbetreuung weiter und bauen es aus

### Qualifikation

- GenSet und Verbrennungsmotoren Diesel & Gas, Stromerzeugung in der Schifffahrt, oder Elektrische Energieverteilung
- Kaufmännische Kenntnisse und Erfahrungen (Vertrag, kaufmännische Kalkulation, Risikobewertung)
- Sie verkaufen leidenschaftlich gern und bringen Verhandlungsgeschick, Abschlussstärke sowie eine gute Portion Ehrgeiz und Überzeugungskraft mit
- Sie sind zielstrebig, eigeninitiativ und haben Freude am Umgang mit Menschen
- Sie verfügen idealerweise über Berufserfahrung im Direktvertrieb oder starten als Quereinsteiger (z.B. aus dem Service oder Engineering) in den Vertriebsaußendienst
- Sie besitzen den Führerschein Klasse B

### Sprachen

- Englisch
- Deutsch

75 Years Innovation That Matters

Die Strom- und Energieindustrie verlässt sich seit Jahrzehnten auf die robusten Technologien von Lindenberg-Anlagen für die anspruchsvollsten Anwendungen, wie kritische Stromerzeugung, Gaskompression, Stromerzeugung für raue Umgebungsbedingungen und effiziente Schiffsstromanwendungen. Heute bietet Lindenberg-Anlagen ein breites Portfolio an branchenführenden Produkten, darunter modulare Containerstromversorgungen, Stromaggregate, hybride Stromversorgungssysteme für maritime und stationäre Anwendungen, Energiespeicher, Getriebe, Pumpen und Systemintegrationslösungen.

Der Geschäftsbereich ESS von Lindenberg-Anlagen bietet überlegene Produkte und Servicelösungen, um die Effizienz unserer Kunden zu steigern und die Gesamtbetriebskosten zu senken. Wir bieten weltweit technische Energielösungen, Reparaturen und Zertifizierungen von Anlagen, Reparaturen und Upgrades von mechanischen und rotierenden Anlagen, Rapid Prototyping von Ersatzteilen, robustes Asset Management, Betrieb und Wartung sowie technische Dienstleistungen vor Ort. Wir bieten ein breites Spektrum an Karrieremöglichkeiten in einer Vielzahl von technischen und geschäftlichen Funktionen in unseren weltweiten Engineering- und Servicestandorten. Kommen Sie in unser Team und helfen Sie mit, technische Lösungen zu entwickeln, die die Branche verändern.

Your First Move:

Alexandra Hielscher  
Hoffnungthaler Str. 41  
DE - 51491 Overath  
+49 (0)2204 – 48 103 0  
[bewerbung@liag.de](mailto:bewerbung@liag.de)